



Bitte füllen Sie das Formular aus und senden es per Fax an +49 6172 4867 12

Ihre Kontaktdetails

Name der Firma	
Anschrift	
USt- Id-Nr	
Webseite	
Weblink mit Hinweis auf SCO Partnerschaft	
Hauptkontakt (Name, Telefon, email)	
2. Kontakt (Name, Telefon, email)	
Mit wem sind Sie bei SCO in Kontakt (Name)	Wenn Sie keine direkten Kontakt zu einem SCO Mitarbeiter haben, können wir Sie leider nicht zum autorisierten Partner ernennen.
Wie lautet Ihre SCO PartnerID und wann wurde Ihr Partnerprofil letztmalig erneuert ? Um zum autorisierten Partner ernannt zu werden, müssen Sie registrierter SCO Partner sein	

Ihre Partnerschaft mit SCO

Sie setzen SCO Software im Unternehmen oder bei Kunden ein (*)	Ja Wenn Sie keine SCO Software einsetzen, können wir Sie leider nicht zum autorisierten Partner ernennen.
Welche SCO Software setzen Sie ein bzw. für welche SCO Software bieten Sie eine Lösung an. (bitte genaue Versionsangabe)	
Verweisen Sie auf Ihrer Webseite bereits auf den Einsatz von SCO Produkten und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit? Wenn nein, sind Sie bereit das zu tun ? (*)	Ja Wenn Sie dazu nicht bereit sind, können wir Sie leider nicht zum autorisierten Partner ernennen.
Beschreiben Sie die Lösung, die Sie auf SCO Plattformen anbieten. Insbesondere ob und wenn ja welche, Datenbank wird eingesetzt, hat Ihre Firma die Software selbst entwickelt, ist Sie branchenspezifisch oder branchenübergreifend einsetzbar, ... * mehr Informationen auch im Kommentarfeld am Ende	
Wann haben Sie letztmals SCO Produkte erworben, welche, in welchem Umfang und bei welchem Partner ? * als autorisierter Partner müssen Sie einen etablierten Weg haben um beliebige SCO Produkte zeitgerecht zu bestellen	Wann: Welche: Wieviele: Wo:

Ihr SCO Know How

<p>Welche SCO OS Produkte können Sie als autorisierter Partner für Kunden technisch betreuen ? (Installation, Konfiguration, Backup, Updates, ...)</p>	<p>SCO OpenServer 5 - SCO OpenServer 6 - SCO UnixWare 7 -</p> <p>Bitte mit J/N kennzeichnen</p>
<p>Hat ein Mitarbeiter eine SCO ACE Ausbildung (Name, Telefon, email) * nicht Bedingung</p>	
<p>Auf einer Skala von 1 – 10 , wie schätzen Sie das technische KnowHow zum SCO OS Produkt in Ihrer Firma ein ? (Installation des Systems bis hin zu Software Entwicklung auf dem System)</p>	
<p>Zu welchen Geschäftszeiten ist der Haupt bzw. der 2. Kontakt in Ihrem Haus erreichbar ?</p>	
<p>Haben Sie ein Supportabkommen mit entweder SCO (direkt) oder Ihrem SCO Produktlieferanten ?</p>	
<p>Bieten Sie einem SCO Endkunden oder potentiellm SCO Kunden vor Ort Beratungs und Installationsdienste rund um SCO Produkte an ?</p>	
<p>Auf einer Skala von 1 – 10 , wie schätzen Sie das Verkaufs KnowHow zum SCO OS Produkt in Ihrer Firma ein ? (Sie kennen die SCO Produkte vom Namen bis zu Sie können SCO Produkte hervorragend gegen den Wettbewerb plazieren)</p>	
<p>Würden Sie an einem eintägigen SCO Partnertraining in Bad Homburg teilnehmen, welches Sie auf die autorisierte Partnerschaft vorbereitet ?</p>	<p>Ja</p> <p>Wenn Sie dazu nicht bereit sind, können wir Sie leider nicht zum autorisierten Partner ernennen.</p>
<p>Würden Sie einmal im Monat einen Report an SCO liefern, aus dem hervorgeht, welchem SCO Endkunden Sie im Rahmen Ihrer Partnerschaft Dienstleistungen angeboten haben und wie der Fall abgeschlossen wurde. *</p> <p>* Endbenutzer, die Ihre Dienstleistung aufgrund der Listung als autorisierter Partner in Anspruch genommen haben bzw. die Sie von uns als Lead erhalten haben.</p>	<p>Ja</p> <p>Wenn Sie dazu nicht bereit sind, können wir Sie leider nicht zum autorisierten Partner ernennen.</p>
<p>Weitere Kommentare:</p>	